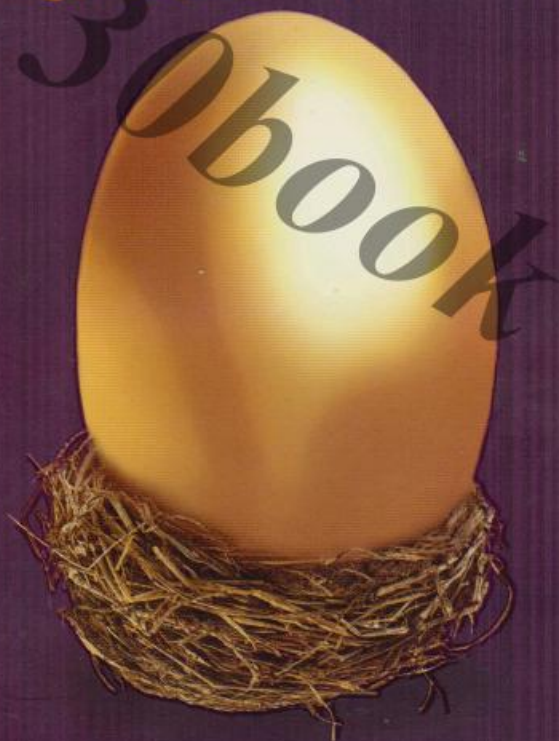


۲

راز جذب پول در ایران

خدا حافظ بے کاری وبے پولے!



علی اکبری

شک نکنید! همیشه و در هر حال راه های زیادی برای رسیدن به پول وجود دارد.

آماره داندقانون های اقتصادی، "ابان" با تمام دنیا متفاوت است؟!!

سرشناسه : اکبری، علی، ۱۳۵۰ -
عنوان و نام پدیدآور : راز جذب پول در ایران (۲): خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی / مؤلف علی اکبری.
مشخصات نشر: تهران: بهارسیب، ۱۳۹۳ -
مشخصات ظاهری : ۲۱۲ ص.
شابک : ۱ - ۷۴ - ۵۳۸۴ - ۶۰۰ - ۹۷۸
وضعیت فهرست‌نویسی: فیبا
عنوان دیگر : خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی.
موضوع : موفقیت در کسب و کار - جنبه‌های روان‌شناسی
موضوع : ثروت - به زبان ساده
رده‌بندی کنگره : ۱۳۹۳ ر ۲۳ الف ۶۷ / HF ۵۳۸۶
رده‌بندی دیویی : ۶۵۰/۱
شماره کتابشناسی ملی: ۳۴۵۶۳۴۶



راز جذب پول در ایران (۲)
خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی
نویسنده: علی اکبری
ویراستار: الهه محبی
سر ویراستار: اکبر نعمتی (آیین)
طراح روی جلد: عاطفه اکبری
امور فنی و هنری: مهناز عزب‌دقتری
نوبت چاپ سوم، زمستان ۱۳۹۳
نوبت چاپ: چهارم، زمستان ۱۳۹۴
شمارگان: ۲۰۰۰ نسخه
لیتوگرافی: صاحب
چاپ: گنج شایگان
قیمت: ۱۱۰۰۰ تومان

شابک: ۱ - ۷۴ - ۵۳۸۴ - ۶۰۰ - ۹۷۸
تهران، خیابان دکتر شریعتی، روبروی ایستگاه متروی قلهک،
کوچه شهید سرافراز، پلاک ۴، واحد ۱
تلفکس: ۳ - ۲۲۶۲۲۹۰۱؛ کد پستی: ۱۹۴۱۹۳۳۵۸۴
پست الکترونیک: info@baharesabz.ir
آدرس سایت: www.baharesabz.com
حق چاپ محفوظ است.

فهرست مطالب

مقدمه..... ۷

بخش اول. سیزده اصل طلایی پولدار شدن در ایران

- ۱۳..... اصل اول. یاد گرفتن کاسبی به سبک اوستا شاگردی
- ۲۱..... اصل دوم. اخلاق خوش داشته باش، همراه با صبر جناب ایوب
- ۲۷..... اصل سوم. جمع کردن سرمایه و به راه انداختن کسب و کار
- ۳۷..... اصل چهارم. آدمیزاد بودن
- ۴۳..... اصل پنجم. دیدن افق‌های دور دست
- ۴۹..... اصل ششم. بیشتر خدمت کنید، کمتر توقع داشته باشید
- ۵۵..... اصل هفتم. به روز باشید و همچنین همراه و هم کلام مشتری
- ۶۱..... اصل هشتم. قیمت پایین‌تر از رقبا برای همیشه
- ۶۹..... اصل نهم. در چشم و دل مشتری خود بمانید آن هم برای همیشه
- ۷۵..... اصل دهم. با انتقادات مشتری‌ها ت باید زندگی بکنی «یک زندگی عاشقانه»
- ۸۳..... اصل یازدهم. حرفه‌ای شدن، اصلی که نود درصد کاسب‌ها به اون اعتقاد ندارند
- ۸۷..... اصل دوازدهم. خلاق بودن
- ۹۷..... اصل سیزدهم. بی‌هدف کار نکنید و برای کارتون به نقشه استراتژیک داشته باشید

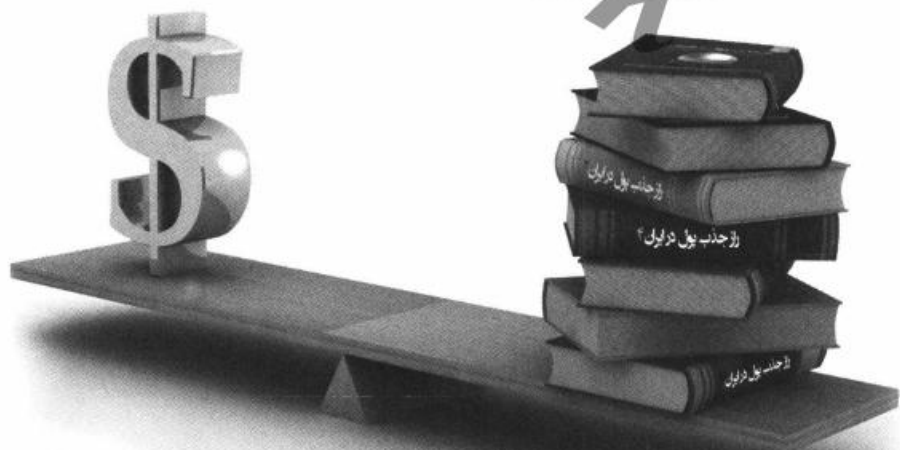
بخش دوم. آموزش تکنیک‌های کسب و کار و کاسبی موفق در ایران
(به‌روش کاملاً ایرانی)

- قسمت اول. مردم متوهم..... ۱۰۹
- قسمت دوم. بلد نبودن تست پیکاسو..... ۱۱۵
- قسمت سوم. به علت ندانستن علم Damping..... ۱۱۹
- قسمت چهارم. نداشتن قدرت تصمیم‌گیری!!!..... ۱۳۳
- قسمت پنجم. (قانون طلایی ۱ و ۲) کار کردن رو بلد نیستی!!!..... ۱۴۳
- قسمت ششم. هنر فروشنده‌گی را بلد نیستیم و اصل نمک‌گیر..... ۱۵۷
- قسمت هفتم. برنامه خاصی برای بازگشت مشتری نداریم!!!..... ۱۷۹
- قسمت هشتم. معنی فلسفه را نمی‌دانیم!..... ۱۸۷
- قسمت نهم. مدیریت کسب و کارمان را بلد نیستیم..... ۱۹۳
- قسمت دهم. دانایی نداریم..... ۱۹۷



مهم نیست کدام جلد از کتاب های
”راز جذب پول در ایران“ را دست گرفته اید!

مهم شروع کردن این مجموعه است
حتی از جلد آخرش ...



خدمات گارانتی و پس از فروش کتاب‌های علی اکبری

۱ - کتاب را بخوانید، اگر خداوکیلی خوش‌تان نیامد و احساس کردید من حرف بی‌خود زده‌ام با شماره من تماس بگیرید، شماره کارت بدهید تا پول شما را برگردانم.

۲ - خدمات پس از فروش
شماره‌ام داخل کتاب هست.

در ضمن با سمینارها و کلاس‌های ویژه آموزشی در خدمت شما هستم.

ای کاش وقتی ماشین هم می‌خریدی این خدمات را داشت!!!

به آینده خوش آمدید!

«علی اکبری»

مقدمه

✱ قبل از خواندن این کتاب باید به نکته‌ای توجه کنید و آن نکته این است که:

واژه کلیدی این کتاب «کاسبی» است، لازم است در اینجا ذکر کنم دانستن علم کاسبی نیاز اول و آخر هر شغلی است. اگر در اطراف خود استاد دانشگاه کم‌درآمد، پزشک بی‌کار و ... و بالاخره هر فرد بی‌پولی می‌بینید، بدانید و آگاه باشید علت آن ندانستن دانش و هنر کاسبی است. در این کتاب به شما نشان خواهیم داد که چه‌طور با یاد گرفتن علم کاسبی می‌توانید در هر شغلی، حتی رفتگری، پولدار و میلیونر شوید!!! خیلی از منتقدان به من می‌گن این حرف‌ها را برای این می‌زنی که کتابت فروش بره، من به ایشان همیشه گفته‌ام:

✓ خودم از کارگری در کارواش شروع کرده‌ام!

✓ برایان تریسی از حمّالی در مزرعه!

✓ آنتونی رابینز از سرایداری در یک برج!

✓ و البته خیلی از میلیونرهای ایرانی این کتاب که داستانشان را تعریف خواهیم کرد، از شاگردی و حمّالی و سرایداری و حتی کارهای کوچکتر، شروع کرده‌اند...

سلام

چی شد که تصمیم گرفتم کتاب راز جذب پول (۲) رو بنویسم؟ خوب گوش کن، همسایه ما یک سمند زرد «تاکسی فرودگاه» داشت و بعد از مدتی به علت مشکلات جسمی «آرتروز و...» و همچنین به گفته خودش به دلیل کمبود درآمد، تصمیم گرفت سمندش رو بفروشه و یک سوپرمارکت باز کنه. اتفاقاً بعد از مدتی این کار رو کرد و سوپر مارکتش رو راه انداخت، ولی الان پنج ماهی هست که سوپر رو هم جمع کرده و مُدام شکایت می‌کنه که من بدشانس‌ترین موجود روی زمینم چون در واقع تمام سرمایه‌اش رو از دست داده!

یک سؤال: به نظر جنابعالی چرا همسایه ما به قول خودش بدشانس‌ترین موجود روی زمینها؟! نظر شما هر چه که هست برای من قابل احترامه، اما باید بگم این دوست نازنین ده دفعه دیگه هم سرمایه‌ای به دستش برسه و با اون کسب و کاری راه بندازه باز هم ورشکست می‌شه!!!

می‌پرسی چرا؟ چرا نداره! آدمی که گواهینامه رانندگی نداره، وقتی پشت ماشین می‌شینه محکوم به تصادف کردنه، همسایه ما هم خیال کرده کاسبی بچه‌بازی، خیال کرده اگه جاشو عوض کنه می‌تونه اوضاع جیبشو تغییر بده، در صورتی که من اعتقاد دارم اگه این بابا اصول کاسبی رو بلد بود، با همون سمند فرودگاه هم می‌تونست چرخ روزیش رو به خوبی بچرخونه چون فرقی نمی‌کنه راننده تاکسی هم باید کاسب باشه تا بتونه موفق بشه.

خلاصه کلام

در این کتاب اصول علمی و عملی پولدارشدن در هر شغلی، از بنایی تا معماری، از کارگری تا مدیر عاملی را به شما یاد خواهیم داد و به شما خواهیم گفت که چه طور پولدار شوید و پولدار بمانید. «به کتاب من خوش آمدید.»

30book

با این کتاب دو اتفاق فوق العاده برای شما می افتد!
 قوانین میلیونرها را یاد خواهید گرفت.

دو قانون طلایی که شما را پولدار میکند را یاد خواهید گرفت.

یادت باشه! کتاب باید بر اساس بازار ایران باشد.

